



# *Fit for Future* PREMIUM® Edition

## **International Business Solutions mit SAP-Software**

**Konzeption, Standardisierung und internationaler Roll-out  
von globalen SAP-Geschäftsmodell-Lösungen**

### **1. SAP Corporate Business Solution Management Summit 2007**

**Premium Workshop & Management Forum für erfolgreiches  
Corporate Business Solution Management mit SAP-Software  
für CIOs, IT/Org.-Leiter, SAP®-Programm- & Projektmanager  
internationaler Industrieunternehmen**



**Donnerstag, 15.03.2007 | 09.00 - 17.00**  
Grandhotel Schloss Bensberg, Bergisch Gladbach

*Transformationspfade, Best Practices und Customer Stories aus der Konzernindustrie - Erfahren Sie, wie sich standardisierte Geschäftsmodell-Lösungen im internationalen Umfeld erfolgreich gestalten und unternehmensweit etablieren lassen.*

## International Business Solutions mit SAP-Software

Konzeption, Standardisierung und Roll-out globaler SAP-Geschäftsmodell-Lösungen

### Business Model Solution Deployment

- › Strategien zur Internationalisierung von Unternehmensstandards
- › Konzeption und Design standardisierter SAP Roll-out Lösungen
- › SAP Roll-out Projektkonzeption, Programmplanung, Implementation & Transformation Management

### International Core Business Solutions

- › Centralized Supply Chain Management at **PENTAIR Water Europe**
- › Neue internationale Vertriebslogistik bei **SEW Eurodrive**
- › Integrated Global Trade Management
- › New Global Corporate Reporting - **Customer Story Discrete Industry**



Geleitwort

## *Empowering Corporate Businesses*

Sehr geehrte Damen und Herren,

Mit der Internationalisierung der Industriemärkte und der Globalisierung unternehmerischer Aktivitäten wächst die Notwendigkeit, Geschäft auf umfassende Weise - *unternehmensweit* - strategisch zu gestalten. Diesem Umstand verdankt das Thema Internationalisierung von Business-Lösungen seine anhaltende Aktualität und Konjunktur.

Wie lassen sich globale Unternehmenstransformationen strategiekonform operationalisieren? Unternehmens- und IT-Führung sind gefordert, Strukturen zu schaffen, mit denen ganze Geschäftsmodelle umfassend und gezielt steuerbar werden, imitierbar vorgeprägt und musterhaft übertragen werden können, damit sie schneller und flexibler zur Verfügung stehen und insgesamt einen wertschöpfungsorientierteren, schlankeren und kostengünstigen Betrieb des 'Unternehmenstankers' ermöglichen.

Standardisierung von Unternehmenslösungen, Vereinheitlichung, Stiftung struktureller Identitäten ist somit eine zentrale Management-Herausforderung, um internationales Geschäft in einem komplexen, disparaten Umfeld beherrschbarer und nachhaltig erfolgreich zu machen.

Wie sind standardisierte Geschäftsmodell-Lösungen für globale Industrieunternehmen sinnvoll zu gestalten? Wie entstehen praxismächtige Lösungskonzepte für internationale Geschäftsanforderungen - und wie können diese unternehmensweit erfolgreich etabliert, in standardisierte SAP-Lösungsplattformen überführt werden? Welche Strategien, Erfahrungen und Vorgehensweisen beschleunigen und sichern die Einführung einer internationalen SAP-Standardlösung?



## International Business Solutions mit SAP-Software

### 1. SAP Corporate Business Solution Management Summit 2007

**Wir laden Sie ein:** Lernen Sie auf dem 1. SAP Corporate Business Solution Management Summit 2007 zum Thema *International Business Solutions mit SAP-Software* Methoden, Konzepte, Best-Practice-Lösungen und Transformationspfade kennen, die Ihnen helfen, unternehmensweite Standardisierungsstrategien zu konkretisieren und schrittweise zu operationalisieren, um internationale Anforderungen an Ihr Geschäftsmodell in integrierten SAP-Lösungskonzepten zu fixieren und diese in globalen Roll-out-Programmen effizient umsetzen zu können.

Nutzen Sie ein besonderes Ambiente, das integrative Veranstaltungskonzept und die Kreativität von Fit for Future **PREMIUM Edition**, um sich neue Perspektiven, innovative Ansätze, gelebte Erfahrungen und Best-Practices anzueignen, mit denen Sie die Internationalisierung ihres Unternehmens strategisch voranbringen können.

Fit for Future **PREMIUM Edition** gibt Ihnen Konzepte, Methoden und Vorgehensweisen an die Hand, um begründete Planungsentscheidungen für unternehmenskritische IT-Reengineering-Projekte zu treffen, Ihren SAP-Strategieprozess zu verbessern und Wertschöpfungspotentiale in Ihrem internationalen SAP-Projektgeschäft zu erkennen, zu bewerten und zu heben.

Fit for Future **PREMIUM Edition** bringt Management-Kompetenz zusammen - als Premium Workshop & Management-Forum für erfolgreiches Corporate Business Solution Management mit SAP-Software.

Fit for Future **PREMIUM Edition** zeigt die Praxis - anhand von Expertenvorträgen und Erfahrungsberichten aus der internationalen Industrie.

Als etablierte Workshop-Reihe und kritisches Gesprächsforum für die Fach- und IT-Führungsebene aus strategischen SAP-Anwenderunternehmen der internationalen Industrie findet Fit for Future seit Dezember 2001, bereits zum 35. Mal in seiner Geschichte, statt.

Zum ersten Mal präsentieren wir Fit for Future in der Premium-Edition, auf Schloss Bensberg in Bergisch Gladbach, Nordrhein-Westfalen.

Wir freuen uns auf einen außergewöhnlichen Tag. Wir freuen uns auf Ihren Besuch.

Mit freundlicher Empfehlung



Holger Scheel

Leiter Marketing & Corporate Sales Management



09.00 - 09.30

**Empfang und Begrüßungskaffee**  
 Foyer Salon Medici, Südflügel Schloss Bensberg  
 on-site meeting registration | on-site opening meetings

09:30 - 10:15

Empowering International Businesses - Opening | Salon Medici  
**Corporate Business Transformation Enablement**  
**Business Cases, Best Practice-Projektlösungen und Transformationspfade zur methodischen Umsetzung internationaler Geschäftsanforderungen auf SAP-Prozessplattformen**  
 Von der Globalisierung von Geschäftsmodellen zur erfolgreichen Internationalisierung von Unternehmensstandards mit SAP-Systemen: Corporate Business Solutions

**1. SAP Corporate Business Solution Management Summit 2007**  
 Konzept, Tagesprogramm und Vorstellungsrunde

10.15 - 10.45

Business Model Solution Deployment I | Salon Medici  
**International SAP Business Solution Roll-outs:**  
**Strategien zur Internationalisierung von Unternehmensstandards**  
 Roll-out Motivation: Treiber, Ziele, Strategien | Roll-out Typologie: Projekttypen, Lösungsansätze, Projektstrukturen, Fallbeispiele | Roll-out Evaluierung: Bewertungskriterien, Entscheidungsmethodik, Corporate Solution Scenario

10.45 - 11.15

**Kaffeepause**  
 Foyer Salon Medici, Südflügel Schloss Bensberg  
 on-site meeting registration | on-site coffee break meetings

11.15 - 12.00



International Core Business Solutions I | Salon Medici  
**Corporate Business Model Empowerment**  
**Centralized Supply Chain Management at PENTAIR Water Europe**  
 Business Model | Business Model Solution | Transformation Program:  
 Business & SAP Solution Reengineering across the corporate value chain | Benefits

12.00 - 12:30

Business Model Solution Deployment II | Salon Medici  
**Corporate Business Model Solution Conception**  
**Konzeption und Design standardisierter SAP Roll-out Lösungen**  
 Fixierung Transformationsziele | strukturelle Analyse Standardisierungsdimensionen | Systemlinienstrategie und Zielsystemarchitektur | Geschäftsmodell-Lösungskonzept | Fixierung Template-Strategie

12:30 - 14:00

**Mittagspause mit Quick Lunch Buffet**  
 Chambre Séparée, Südflügel  
 on-site lunch meetings



14.00 - 14.30

Business Model Solution Deployment III | Salon Medici

**Corporate Business Solution Establishment**  
**SAP Roll-out Projektkonzeption, Programmplanung, Implementation & Transformation Management**

Koordinierte System- & Einführungsstrategie | Template Building | Reihenfolgeplanung und Roll-out-Wellenkonzept | effizientes Programm-, Projekt- und Ressourcenmanagement | Herausforderung Geschwindigkeit: be fast, reduce risk, assure quality | Global Data Management, technische Implementierungsaspekte | Risiken und Erfolgsfaktoren globaler Rollouts | Change Management, IT Transformation Management

14.30 - 15.15



Customer Keynote

International Core Business Solutions II | Salon Medici

**Corporate Business Model Empowerment**  
**Neue internationale Vertriebslogistik bei SEW Eurodrive**

Strategische Veränderung des Geschäftsmodells | Reorganisation der Customer Supply Chain - Konzeption neues europäisches Logistiknetzwerk | Prozess-Reengineering | Neugestaltung der unternehmensweiten SAP-Systemarchitektur | SAP-Rollout Implementierungsprogramm | Transformation Management | Wertschöpfung

15.15 - 15.45

**Kaffeepause**

**Foyer Salon Medici, Südflügel Schloss Bensberg**  
on-site meeting registration | on-site coffee break meetings

15.45 - 16.15

International Core Business Solutions III | Salon Medici

**Integrated Global Trade Management**  
**Unternehmensweite Supply-Chain-Prozesslösungen für Außenhandel und Zollabwicklung mit SAP-Software**

Integriertes Global Trade Management als Lösungskonzept und Umsetzungshebel zur Sicherstellung von Corporate Governance, Risk and Compliance | Herausforderung für Gestaltung und Betrieb der Logistikkette | Design und Rollout einer globalen Supply-Chain-Prozesslösung mit SAP-Systemen

16.15 - 16.45

International Core Business Solutions IV | Salon Medici

**Corporate Business Model Empowerment**  
**New Global Corporate Reporting - Customer Story Discrete Industry (in Vorbereitung)**

Standardisierung im Konzernreporting | organisations-, länder- und systemübergreifend Vergleichbarkeit erzielen | Kennzahlen | Weiche Harmonisierung | Unternehmenssteuerung, strategische Planung, Budgetierung und Konzernbilanzierung | Wertschöpfung

Customer Keynote  
in Vorbereitung

16.45 - 17.00

**„How to adopt to strategic change?“ Fazit und Ende der Veranstaltung**

**Foyer Salon Medici, Südflügel Schloss Bensberg**  
follow-up meeting registration | on-site closure meetings



## Anmeldung

Wir bitten um Ihre Anmeldung bis Mittwoch, 07.03.2007.

» **Online:** [www.cbs-consulting.com/fff-anmeldung](http://www.cbs-consulting.com/fff-anmeldung)

» **PDF-Anmeldeformular:** [www.cbs-consulting.com/fff-faxanmeldung](http://www.cbs-consulting.com/fff-faxanmeldung)

Bitte entweder als E-Mail-Anhang oder als Fax an uns zurücksenden.

### Teilnahmegebühr:

Die Teilnahmegebühr beträgt 360,00 Euro pro Person zzgl. MwSt. Sie beinhaltet neben den Vorträgen die Tagungsunterlagen, die Pausenerfrischungen und das Mittagessen. Die Kosten für Reise, evtl. Übernachtung und andere Aufwendungen sind in der Tagungsgebühr nicht enthalten.

### Stornierung:

Eine kostenlose Stornierung Ihrer Anmeldung ist nur schriftlich bis spätestens zum Anmeldeschluss möglich. Nach diesem Datum wird die volle Tagungsgebühr berechnet. Selbstverständlich ist eine Vertretung des ursprünglich angemeldeten Teilnehmers möglich. Bitte teilen Sie uns die Änderungen in schriftlicher Form mit.

### Zahlungsmethode:

Bitte warten Sie für die Bezahlung der Teilnahmegebühr unsere Rechnung nach der Veranstaltung ab.

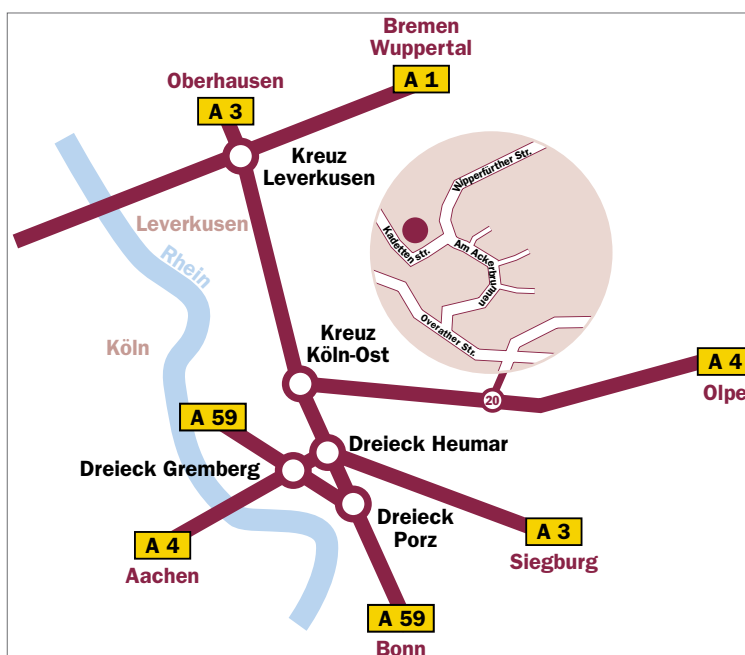
## Informationen zum Veranstaltungsort

### Hotel

Grandhotel Schloss Bensberg, Bergisch Gladbach  
Kadettenstraße | 51427 Bergisch Gladbach  
T +49 2204 420 | [info@schlossbensberg.com](mailto:info@schlossbensberg.com)  
[www.schlossbensberg.com](http://www.schlossbensberg.com)

### Anfahrt

» [www.cbs-consulting.com/anfahrt-schloss-bensberg](http://www.cbs-consulting.com/anfahrt-schloss-bensberg)





## Weitere Informationen

### cbs Fit for Future – Veranstaltungen in 2007

36. Fit for Future | 10.05.07 | München

**Außenhandel und Zollabwicklung mit SAP GTS**

37. Fit for Future | 24.05.07 | N.N., Nordrhein-Westfalen

**Cost Reduction Program 4 mySAP ERP 2005 Upgrades**

38. Fit for Future | 21.06.07 | München

**Corporate Business Solutions: Corporate SAP System Restructure & Migration**

#### Weitere Informationen zu Fit for Future:

Herr Holger Scheel, Leiter Marketing & Corporate Sales Management

T 06221 3304 - 0 | [fit-for-future@cbs-consulting.de](mailto:fit-for-future@cbs-consulting.de)



cbs Corporate Business Solutions Unternehmensberatung GmbH  
Ein Unternehmen der MATERNA Gruppe  
Hauptsitz: Im Breitspiel 19 | 69126 Heidelberg  
NL NRW: Voßkuhle 37 | 44141 Dortmund  
[kontakt@cbs-consulting.de](mailto:kontakt@cbs-consulting.de) | [www.cbs-consulting.com](http://www.cbs-consulting.com)